

Als eines der führenden Handels- und Dienstleistungsunternehmen in der Medizintechnikbranche unterstützt unser Mandant mit mehreren hundert Mitarbeitern/-innen an mehreren Standorten Praxen sowie technische Labore. Seit vielen Jahren bietet das Unternehmen ein umfangreiches Portfolio an Medizinprodukten, kompetenter Beratung sowie weiteren Serviceleistungen.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir Sie für das Vertriebsgebiet **Koblenz/Bonn/Trier** zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Dental-Medizinproduktberater (m/w) im Außendienst

Es wird Ihnen eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem expansiven und dynamischen Arbeitsumfeld mit Gestaltungsfreiraum und attraktiven Perspektiven geboten. In Ihrer Funktion als Dental-Medizinproduktberater im Außendienst sind Sie Teil des deutschlandweiten Unternehmensteams und arbeiten mit innovativen analogen und digitalen Technologien der Dentalbranche. Sie beraten und betreuen Zahnarztpraxen und zahntechnische Labore mit Ihrer Expertise und Fachkenntnis zu dentalmedizinischen Produkten und finden für jeden Kunden das passende Angebot. Sie sind ein Verkaufsprofi, denken dabei aber stets kunden- und dienstleistungsorientiert.

Die Neukundenakquise sowie die Pflege und Übernahme des bereits gut ausgebauten Kundenstammes ist für Sie genauso selbstverständlich wie die Teilnahme und optimale Präsentation des Unternehmens auf Fach- und Hausmessen.

Aufbauend auf Ihre kaufmännische Ausbildung bzw. Ihr betriebswirtschaftliches Studium verfügen Sie über eine praxiserprobte, dentalspezifische und serviceorientierte Berufserfahrung bei welcher Sie Ihr Verkaufstalent im Vertriebsinnen oder –außendienst bereits mehrfach erfolgreich unter Beweis stellen konnten.

Sie zeichnen sich durch eine eigenständige, flexible sowie kunden- und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus. Mit Ihrem souveränen und aufgeschlossenen Auftreten, Ihrem ausgeprägten Empathievermögen und Ihrer Durchsetzungsfähigkeit etablieren Sie sich als wertvolles Mitglied des regionalen Vertriebsteams und schaffen so einen echten Mehrwert für das gesamte Unternehmen.

Haben wie Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, welche wir selbstverständlich streng vertraulich behandeln.

Michael vom Bruck | Geschäftsführender Gesellschafter | E-Mail: vombruck@ger-ba.de | Fon: +49 (0) 160 611 91 24

Teresa Höhl | Management Consultant | E-Mail: hoehl@ger-ba.de | Fon: +49 (0)211 687 860 10