

Bei unserem Auftraggeber handelt es sich um eine der national sowie international führenden Handelsketten im DIY-Bereich. Als marktbestimmendes Unternehmen in Deutschland ist unser Kunde eine treibende Kraft der gesamten Branche. Der Marktanteil steigt kontinuierlich und damit baut das Unternehmen auch seine Führungsposition in Deutschland und in Europa permanent aus.

Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir zum schnellstmöglichen Zeitpunkt für verschiedene Märkte **bundesweit** einen

Marktleiter (m/w/d)

Wir bieten Ihnen eine komplexe und spannende Herausforderung. Ihnen obliegt die eigenverantwortliche Leitung eines Marktes im Raum Hannover. Sie verantworten in Ihrer Position als Marktleiter/in die Umsetzung Ihrer marktindividuellen Standortstrategie bei gleichzeitiger konsequenter und detailgenauer Umsetzung zentralseitig vorgegebener Konzepte. Im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeiten steht die zielgerichtete Umsetzung der kundenorientierten Marktstrategie. Dies erreichen Sie u.a. durch die Führung und Motivation Ihrer Mitarbeiter, die Sie in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung bei Bedarf selbst rekrutieren. Weiterhin relevant für die erfolgreiche Kundenorientierung Ihres Marktes ist die korrekte Umsetzung der Merchandising- und Wechselflächenkonzepte, des Pricing sowie die Sicherstellung der erforderlichen Warenpräsenz sowie -verfügbarkeit. Ferner tragen Sie zusammen mit der Vertriebsleitung die Ergebnisverantwortung Ihres Marktes und gewährleisten in diesem Kontext die Budgeteinhaltung und Ergebnisoptimierung. Als Marktleiter/in sind Sie verantwortlich für das Kostenmanagement, das Investitionscontrolling sowie für die Planung und Abwicklung der Inventur.

Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem teamorientierten und innovativen Unternehmen. Sie profitieren von gezielter individueller Förderung sowie attraktiven, leistungsorientierten Vergütungspaketen.

Sie verfügen über ein betriebswirtschaftliches Studium oder über eine kaufmännische Ausbildung. Durch Ihre mehrjährige Erfahrung aus einer vergleichbaren Position im Groß- und Einzelhandel konnten Sie sich unternehmerisches Gespür sowie betriebswirtschaftliches Know-how aneignen. Sie zeichnen sich durch fundierte Branchen- und Trendkenntnisse aus und überzeugen uns durch Ihre Fähigkeit, Mitarbeiter zu motivieren und zu führen. Freude im Umgang mit Kunden, Lieferanten und Kollegen stellt die Basis Ihres Erfolges dar.

Wir wünschen uns eine Persönlichkeit, die entscheidungsfreudig, kommunikativ und mutig an die Aufgaben herangeht, dabei in hohem Maße durchsetzungsfähig und zielorientiert ist. Wichtig sind ein verbindliches Auftreten sowie Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Flexibilität, Eigeninitiative und Kundenorientierung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre persönliche Kontaktaufnahme, welche wir selbstverständlich streng vertraulich behandeln.

GERMAN BOARD ADVISORS GmbH Düsseldorf | Frau Samira Bouazouni | Senior Management Consultant |(0)211 687 860 20| bouazouni@ger-ba.de

Frau Teresa Höhl, Management Consultant |(0)211 687 860 10| hoehl@ger-ba.de