

Als innovatives Dienstleistungsunternehmen ist unser Mandant seit mehr als zehn Jahren erfolgreich tätig und verfügt über spezifisches Know-how aus den Bereichen Hardware, Software, Forschung und Dienstleistung. Mit mehreren hundert festangestellten und freiberuflichen Mitarbeitern*innen bietet unser Klient ganzheitliche Beratungsleistungen in den Bereichen Informationstechnologie und Management.

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die **Region Niedersachsen** als

Gebietsleiter m/w/d

Ihr Aufgabengebiet umfasst die vollumfängliche operative Tätigkeit und die Verantwortung für die jeweiligen Vertriebsziele des Gebiets beziehungsweise mehrere Standorte – von der Führung erfahrener Mitarbeiter*innen über die lokale Umsetzungsperformance bis hin zu zentralen Entscheidungen. Sie arbeiten eng mit einer Führungskraft im Unternehmen zusammen und werden bei der Standortoptimierung unterstützt. Sie übernehmen proaktiv verantwortungsvolle Aufgaben rund um die Qualität und das Wachstum in Ihrer Region und bieten als Schlüsselfunktion Ihrem Team den nötigen Rückhalt. Zudem pflegen Sie bestehende und neue Kontakte zu Kostenträgern und Partnern und präsentieren das Unternehmensportfolio auf Veranstaltungen und Messen. Als kompetenter Berater unterstützen und betreuen Sie ein innovatives und dynamisches Team mit dem Ziel, Kunden individuell und mit Leidenschaft von einer Zusammenarbeit zu überzeugen.

Sie bringen ein abgeschlossenes Hochschulstudium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung sowie fundierte Berufserfahrung im Vertrieb oder in einer beratungsintensiven Dienstleistungsbranche mit. Ihr organisatorisches Geschick und Ihre Fähigkeiten Mitarbeiter zu führen und zu begeistern ermöglichen Ihnen, sich erfolgreich in die Firmenkultur einzubringen. Sie arbeiten zielgerichtet und analytisch in Prozessen und sind zudem routiniert im Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten. Durchsetzungsfähigkeit sowie eine verantwortungsbewusste, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise gehören zu Ihren Stärken. Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit, ein professionelles Auftreten sowie eine hohe Auffassungsgabe runden Ihr Profil ab.

Unser Mandant bietet Ihnen ein dynamisches Arbeitsumfeld mit spannenden Aufgaben und großem Gestaltungsspielraum.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, welche wir selbstverständlich absolut vertraulich behandeln.

Robert Bresse, Management Consultant | +49 040 822 15 3315 | bresse@ger-ba.de